



UNIVERSITÉ
CONTINENTALE DE
LIBREVILLE



Master Professionnel International (M.P.I)

**Diplomatie, Stratégie Négociationnelle,
Médiation, Gestion des conflits et Gouvernance**



De Sept. 2024
À Juin 2025



Publics concernés :
Professionnels du public et du privé



Cours en ligne



ISDI
Institut Supérieur de Droit
et d'Interprétariat



PRÉSENTATION DE LA FORMATION

Le M.P.I « **Diplomatie, Stratégie Négociationnelle, Médiation, Gestion des conflits et Gouvernance** » a été conçu pour les professionnels des secteurs publics et privés qui souhaitent :

- **améliorer la posture professionnelle grâce à un enseignement de techniques innovantes ;**
- **développer des compétences techniques, transversales et recherchées à l'échelle internationale ;**
- **connaître une transformation qualitative sur les plans professionnel (compétences) et personnel (qualités).**

Le M.P.I vous offre l'opportunité d'intégrer un cercle d'experts pluridisciplinaires, grâce à l'acquisition de connaissances et compétences en :

- **diplomatie, négociation, médiation et droit international ;**
- **Économie et entrepreneuriat ;**
- **gestion des risques, crises et conflits, gouvernance et management.**

Cet enseignement pragmatique, initié par l'UCL et l'IIGC, permet d'acquérir les clés pour développer : une lecture holistique des environnements externes & internes ; une agilité ; une capacité d'anticipation ; d'adaptation et d'action face à des contextes mouvants et complexes.

Le programme du Master Professionnel International présente 3 temps forts :



**LES COURS
EN LIGNE**



**LE MÉMOIRE
PROFESSIONNEL**



**LA CLÔTURE DE LA
FORMATION AU TOGO**

LES COURS EN LIGNE



SCIENCES DIPLOMATIQUES

MODULES

- **Module 1** : Les pratiques diplomatiques selon les valeurs et connaissances endogènes africaines
- **Module 2** : Géopolitique, Relations et Affaires Internationales

COMPETENCES ACQUISES (à l'issue de la formation)

- ☑ Identifier les valeurs diplomatiques africaines applicables dans des contextes globaux
- ☑ Maîtriser l'art de la diplomatie culturelle et interculturelle dans un contexte multipolaire
- ☑ Analyser l'Histoire pour comprendre les enjeux sous-jacents à l'échelle nationale et internationale
- ☑ Savoir mener un projet dans un contexte géopolitique tendu

STRATÉGIE NÉGOCIATIONNELLE, MÉDIATION, GESTION DES RISQUES, CRISES ET CONFLITS

MODULES

- **Module 3** : Dynamiques interculturelles dans les relations internationales et dans les négociations.
- **Module 4** : Intelligence négociationnelle et Médiation dans la conduite des affaires publiques et privées.



COMPETENCES ACQUISES (à l'issue de la formation)

- ✔ Cultiver une communication adaptée à l'environnement culturel
- ✔ Mobiliser les qualités qui font la différence lors des négociations stratégiques et complexes
- ✔ Maîtriser les techniques de l'Intelligence Négociationnelle et de la Médiation
- ✔ Pratiquer la médiation lors de situations de risque, de crise et de conflit.

GOUVERNANCE ET MANAGEMENT : LES CLÉS D'UN DÉVELOPPEMENT DURABLE



MODULES

- **Module 5** : La notion de performance dans la gouvernance et le management.
- **Module 6** : L'humain au cœur de la pratique de l'intelligence émotionnelle.
- **Module 7** : Conduite d'une politique de développement local.



COMPETENCES ACQUISES (à l'issue de la formation)

- ✔ Pratiquer la communication horizontale pour fédérer les collaborateurs et cultiver le sentiment d'appartenance
- ✔ Apprendre à cerner les personnalités de chacun et savoir valoriser les différences individuelles
- ✔ Définir un cadre de projet explicite : contexte, objectifs, rôle des parties prenantes, calendrier prévisionnel et bénéfices
- ✔ Implémenter un suivi en continu et adapté à un environnement local

SCIENCES ÉCONOMIQUES, DÉVELOPPEMENT ET DIASPORA



MODULES

- **Module 8** : Economie et efficacité entrepreneuriale.
- **Module 9** : Enjeux de la structuration financière dans les organisations publiques et privées.
- **Module 10** : Stratégie de mobilisation pour la création de synergies entre les pays d'origine et les diasporas en vue d'un développement durable multisectoriel.

COMPETENCES ACQUISES (à l'issue de la formation)

- ✔ Pratiquer la veille économique et l'intelligence économique
- ✔ Créer une structure de financement qui répond aux besoins de l'entreprise.
- ✔ Développer des pratiques commerciales à partir de la RSE effective
- ✔ Cartographier les compétences stratégiques, indispensables et rares au sein des diasporas

LES OUTILS JURIDIQUES POUR UNE PLANIFICATION ET UNE MISE EN OEUVRE EFFICACE DE PROJETS

MODULES

- **Module 11** : Les apports du droit et le Plan d'Organisation de la Réponse de Sécurité pour l'Etat/l'Entreprise Responsable (Plan OSER)
- **Module 12** : Méthodologie de la recherche

COMPETENCES ACQUISES (à l'issue de la formation)

- ✔ Savoir faire appel aux outils du droit dans différents domaines d'activités
- ✔ Elaborer un plan de sécurité et gérer les risques conformément aux normes internationales
- ✔ Instaurer une méthode de recherche de l'information pragmatique
- ✔ Mener un travail de recherche à partir d'un besoin exprimé ou ressenti



LE MÉMOIRE PROFESSIONNEL

Le mémoire de fin de formation sera rédigé par l'apprenant et la soutenance se tiendra en mai 2025.

LA CLÔTURE DE LA FORMATION

Séminaire de validation et de clôture de la formation au Togo

La validation de la formation est subordonnée à la participation au séminaire prévu en juin 2025 à Lomé.

Trois séminaires, animés par des personnalités des secteurs public et privé :

- 1 La diplomatie
- 2 L'efficacité entrepreneuriale
- 3 Le management selon la philosophie agama

Enfin, la cérémonie de remise des diplômes viendra clôturer la formation.



Profils des participants

- › Membres des services de la Présidence de la République
- › Membres du Gouvernement
- › Membres des forces armées
- › Députés, sénateurs, responsables politiques
- › Membres de Cabinet Ministériel
- › Diplomates
- › Membres de Comité Exécutif, Comité de Direction (Conseil d'administration)
- › Directeurs Généraux
- › Directeurs de Département stratégique
- › Responsables d'Unité stratégique
- › Responsables syndicats
- › Entrepreneurs
- › Professions Libérales (ex Avocats)
- › Acteurs de la société civile (ex ONG)
- › Personnes en reconversion professionnelle



LES CONDITIONS D'ADMISSION

- › Titulaire d'un Master 1 ou d'un niveau équivalent dans les domaines tels que : diplomatie, gestion des conflits, paix et sécurité, sociologie, droit, entrepreneuriat, philosophie politique, géographie politique, éthique.
- › Validation des acquis de l'expérience (VAE)
- › Règlement des frais d'inscription, de formation, de soutenance, la prise en charge des apprenants lors du regroupement au Togo (restauration, activités culturelles, cérémonie de remise des diplômes) : 5 000 000 FCFA.

 **Inscription en ligne**
 Cliquez ici

L'ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Michèle GUILLAUME-HOFNUNG
Professeure des Universités (PhD)
Directrice de l'Institut de
Médiation IMGH

**Directrice académique
et pédagogique**

Les cours sont dispensés par des enseignants-chercheurs et des professionnels du privé et du public exerçant en Afrique, en Amérique et en Europe.

Contact par courriel :

ucl_info@yahoo.fr
contactiigc@gmail.com

**Contact par téléphone
(WhatsApp inclus) :**

+ 241 66 24 63 85
+ 33 6 22 81 88 89